

**DISCLAIMER:** writing in gray «like this» is intended as a guideline and should be deleted/replaced with information about your startup project

**DISCLAIMER:** le caselle di testo in grigio «come questa» sono da intendersi come linee guida e vanno eliminate/sostituite con informazioni relative al vostro progetto di startup

Bio4Dreams



Biovalley  
Group



Startup project presentation deck

TYPE STARTUP NAME HERE / DIGITA NOME STARTUP QUI

# 1 – Team

---



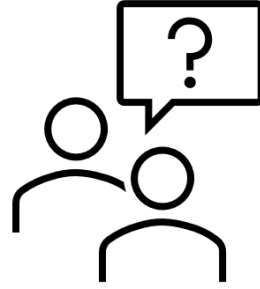
Mr. Smith (CEO)



Ms. Smith (CTO)

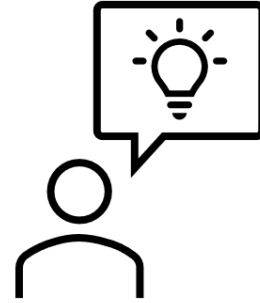
- *Who are the key people involved in your project?*
  - *What are their roles? (e.g. CEO, Chief Scientific Officer, etc.)*
  - *Are there any advisors?*
- 
- *Chi sono le figure chiave nel tuo progetto?*
  - *Quali sono i loro ruoli? (e.g. CEO, Chief Scientific Officer, etc.)*
  - *Ci sono degli advisor?*

## 2 – Need / Bisogno



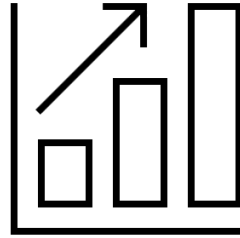
- *What need or problem does your invention answer to? (e.g. current methods to diagnose lung cancer are affected by this and that problem, etc.)*
- *A quale problema o bisogno da risposta la tua invenzione? (es. gli attuali metodi di diagnosi per il tumore al polmone sono xxx e hanno una serie di limitazioni, ...)*

# 3 – Solution / Soluzione



- *How does your invention address the problem at hand? (e.g. we invented a novel method for early diagnosis of lung cancer, etc.)*
- *In che modo la tua invenzione risponde al problema in questione? (es. abbiamo messo a punto un innovativo metodo di diagnosi precoce per il tumore al polmone, ...)*

## 4 – Competitive edge / Vantaggio competitivo



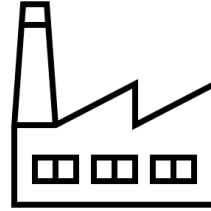
- *What key strengths make your invention better than other existing solutions?*
- *Quali sono i punti di forza che rendono la tua invenzione migliore di quelle esistenti?*

## 5 – Applications & customers / Applicazione e clienti



- *What applications do you envision your invention having? (e.g. early diagnostic kits for better and cheaper lung cancer diagnosis, etc.)*
- *Who do you think could be your customers? (e.g. Pharma companies, Hospitals, research labs, etc.)*
- *Che applicazioni ritieni che la tua invenzione possa avere? (es. kit rapidi ed economici per una diagnosi precoce del tumore al polmone, ...)*
- *Quali pensi possano essere i tuoi clienti? (es. aziende farmaceutiche, ospedali, laboratori di ricerca, ...)*

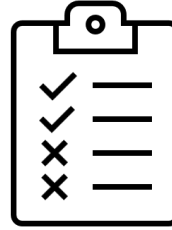
# 6 – The market: figures & players / Il mercato: numeri e attori



- *What is your target market? (e.g. Global lung cancer diagnostics market, etc.)*
  - *What is the value of the market you're targeting? (e.g. \$ 67 BN)*
  - *What are the most significant market drivers and constraints? (e.g. ageing population, pipeline drying, etc.)*
  - *Who are the key players (companies) active in your target market?*
  - *What is the current research state of the art? (e.g. ongoing clinical studies, recent significant business deals in the field, etc.)*
- 
- *Qual è il tuo mercato di riferimento? (es. Mercato diagnosi tumore al polmone, ...)*
  - *Qual è la dimensione del tuo mercato di riferimento? (es. \$ 67 miliardi)*
  - *Quali sono i maggiori trend di mercato? (es. Invecchiamento popolazione, ...)*
  - *Chi sono i player chiave nel tuo mercato di riferimento? (es. Pfizer, Bayer, Abbott, ...)*
  - *Qual è l'attuale stato della ricerca a livello globale? (es. Studi clinici in corso, es.)*

## 7 – Current status of the project / Stato attuale del progetto

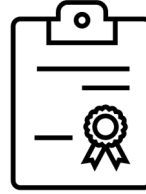
---



- *What steps have you taken so far?*
- *Cosa è stato fatto fino ad ora?*



## 8 – IP position / Stato della Proprietà Intellettuale



- *What is the status of your IP?*
  - *Have you filed any patents?*
  - *Have any of your patents already been granted? If yes, in which countries?*
  - *Have you conducted a Freedom to Operate analysis?*
  - *Who owns the patents? (e.g. university)*
  - *Have you secured the rights to your IP?*
- 
- *Qual è lo stato della tua proprietà intellettuale?*
  - *Hai depositato delle domande di brevetto?*
  - *Il tuo brevetto/i è già stato concesso? Se sì, in quali paesi?*
  - *Hai condotto una Freedom to Operate analysis?*
  - *Chi è il proprietario dei brevetti? (es. università di Milano)*
  - *Hai ottenuto le licenze necessarie allo sfruttamento dell'IP?*

## 9 – Development plan / Piano di sviluppo



- *Do you have a comprehensive business plan and/or development plan and/or financial plan? If yes, please present here an activity plan.*
- *Hai già creato un business plan e/o un piano di sviluppo e/o un piano finanziario? Se sì, inserisci qui un piano delle attività*

# 10 – What are we looking for / Di cosa abbiamo bisogno



- *What is it that you think the Urban Center can do for you?*
- *Cosa ritieni che l'Urban Center possa fare per te?*